



Il Giornale dei

VEICOLI COMMERCIALI

& Allestimenti Speciali

PRODOTTO ECONOMIA SERVIZI PROFESSIONAL

ANNO 10 N. 5
Novembre/Dicembre 2009



Poste Italiane S.p.A. - Sped. in A.P. -
D.L. 353/2003 - conv.
L.46/2004, art.1, c.1, DCB Milano -
In caso di mancata consegna
restituire al mittente che si impegna
a pagare la relativa tassa

CORSI PAG. 8

MERCEDES-BENZ

Eco-Training

Corsi di guida e formazione per imparare a sfruttare al massimo le potenzialità della tecnologia BlueEfficiency.

PROFILI PAG. 19

AVS

Ambulanze d'avanguardia

Il titolare dell'azienda potentina sostiene che i suoi allestimenti sono diversi dagli altri: scopriamone le ragioni.

FIERE PAG. 22

TRANSPOTEC 2.0

Diamogli fiducia

Debutto in chiave diversa, ma ancora non ben definita, quello della fiera milanese dei trasporti. Pochi i nomi di grido.

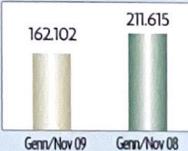
MARKETING PAG. 31

DEALER

Il "peso" dei network

L'importanza delle reti locali - concessionari e rivenditori - nell'interpretazione dei brand rappresentati.

SI CHIUDE IN NEGATIVO
-23,4%



Consegne veicoli commerciali fino a 3,5 t Ptt

REAS 2009 Ambulanze e veicoli antincendio in mostra a Montichiari (BS)

Il "ritrovo" dell'emergenza

Al Centro Fiera del Garda di Montichiari (BS) si è tenuta la Rassegna Emergenza Attrezzatura da Soccorso e sicurezza (Reas). Numerosi gli allestitori che hanno partecipato all'esposizione con le proprie proposte. E', questo, un mercato "super-specialistico", che non lascia spazio all'improvvisazione: l'ambulanza, per esempio, è un veicolo complesso, per cui il costruttore è tenuto a rilasciare circa 25 auto-certificazioni. Nel futuro vi sono novità tecniche che riguardano, principalmente, le disposizioni



contenute nella Direttiva Europea 2008/89/EC. Le "aperture" del noleggio.

Servizio a pag. 12

FISCO TREMONTI-TER

Porta il nome dell'attuale ministro dell'Economia e delle Finanze il provvedimento varato dal Governo lo scorso agosto allo scopo di favorire la ripresa economica. Scopriamo quali sono le opportunità da cogliere.

Servizio a pag. 26

RETI Quattro chiacchiere con Scavino

In un anno che ha fatto registrare pesanti perdite nelle vendite dei veicoli commerciali leggeri, la concessionaria Scavino Srl (Piaggio e Volkswagen) ha messo a segno un 20% in più proprio nel segmento dei "light".

Servizio a pag. 29

INTERVISTA

Romano Ferrari



Trentanove anni d'esperienza alle spalle hanno consentito all'azienda guidata da Romano Ferrari di mettere a punto un kit che consente di installare una gru retrocabina e un cassone ribaltabile su qualsiasi veicolo leggero, senza rinunciare al passo originale del mezzo. Anche per la distribuzione si annunciano grandi novità: gli allestitori diventeranno partner attivi sul territorio.

Servizio a pag. 10

NOVITA' Arriva il nuovo multispazio Fiat Professional

Doblò Cargo si rinnova

Anteprima mondiale per il nuovo Doblò Cargo di Fiat Professional. Rispetto al modello che sostituisce crescono le dimensioni e la capacità del vano di carico; il consumo combinato è di 4,8 litri/100 km e l'autonomia di 1.250 km con il motore 1.3 Multijet. La gamma è articolata su 7 differenti tipologie di scocca: furgone passo corto e lungo, furgone tetto alto, combi 5 posti



Servizio a pag. 4



ATTUALITA'

Gru e piattaforme aeree

Iproduttori di piattaforme aeree e gru chiedono maggiore rigore e nuove regole per i controlli delle attrezzature vecchie e nuove.

Servizio a pag. 6

ESCLUSIVO

In regalo l'elenco staccabile delle carrozzerie che trasformano i veicoli per trasporti specifici. Da Nord a Sud, una panoramica completa, con l'indicazione delle specializzazioni e dei servizi che ciascun operatore offre. A centro giornale.



Un nuovo concetto

■ Trentanove anni d'esperienza alle spalle hanno consentito all'azienda guidata da Romano Ferrari di mettere a punto un kit che permette di installare una gru retrocabina e un cassone ribaltabile su qualsiasi veicolo leggero, senza rinunciare al passo originale del mezzo. Anche per la distribuzione si annunciano grandi novità: gli allestitori diventeranno partner attivi sul territorio.

Romano Ferrari è l'amministratore della società che porta le sue iniziali R.F. srl con sede a Reggio Emilia. Costituisce gru idrauliche per autocarri retrocabina dal 1970, quando lui e il fratello con l'aiuto del padre, crearono un'efficiente meccanica di precisione, lavorando in conto terzi in una quindicina d'anni. L'officina si trasformò in un'azienda che dava lavoro a circa settanta dipendenti ed esportava fino al 60 per cento della propria produzione in trenta diversi Paesi nel mondo.

Nel 1990 i fratelli Ferrari diviserono le loro strade e Romano fondò nel '91 la R.F. srl Engineering, composta da un gruppo di persone di provata esperienza nel settore delle gru per autocarri. Progettazione e innovazione sono da sempre state le parole chiave di quest'azienda emiliana che, per un certo periodo, produsse con proprio marchio, occupandosi della commercializzazione e successivamente dello sviluppo in proprio dei progetti oltre che naturalmente della vendita.

Oggi Romano Ferrari ha aggiunto un nuovo e importante tassello alla storia della sua azienda, una novità che ha permesso lo scorso ottobre al Transporter 2.0 di Milano (di cui potete leggere un resoconto nelle pagine successive). La proposta di Ferrari era una delle poche cose per cui valsesse la pena



■ Il sistema "New Concept Crane" brevettato da Romano Ferrari (nella foto sopra) permette di ridurre l'ingombro della gru, che occupa il 75 per cento di spazio in meno rispetto alle soluzioni tradizionali, senza gravare sulla tara.



sta il kit e, senza pregiudicare il passo del veicolo, può avere un ribaltabile con gru retrocabina. Il cassone è in acciaio con le sponde in alluminio, progettato da noi, fatto realizzare da un operatore specializzato del settore e il suo funzionamento, mediante radio-comando di serie, è idraulico e integrato a quello della gru.

■ Il kit è disponibile per qualsiasi tipo di mezzo commerciale?

«Attualmente abbiamo individuato un veicolo particolare su cui allestire il nostro kit: l' Iveco 35 Daily con 3.000 mm di passo e 3,5 tonnellate di tara su quale ora si monta solo il cassone ribaltabile con la nostra soluzione si potrà avere in abbinamento anche la gru. Il nostro kit, sia chiaro, è adattabile a tutti i mezzi commerciali leggeri oggi in produzione».

■ Come vi siete organizzati rispetto alle vendite sul territorio nazionale?

«La produzione del nostro kit - risponde l'amministratore dell'azienda emiliana - partita dal 2010 nel frattempo, stiamo predisponendo la rete commerciale che sarà costituita da quelle che chiameremo "Officine Autorizzate Master". Attualmente, un allestitore acquista gru e cassone per attrezzare il veicolo, in conformità alle richieste del cliente, mentre, secondo i nostri progetti, l'utente acquisterà direttamente da noi rivolgendosi alla nostra rete ufficiale che eseguirà il lavoro

■ Come siete riusciti ad ottenere questo risultato?

«Ci siamo riusciti grazie a 39 anni di esperienza maturata in questo settore: lo sono uno dei fondatori della Fratelli Ferrari, che è stata successivamente ceduta ad aziende estere, e vedo avanti in questo progetto in cui credo. Il nostro sistema costruttivo è stato brevettato al livello internazionale ed è espressamente dedicato ai veicoli commerciali con portata di 3,5 tonnellate con patente B».

■ Come distribuire il vostro prodotto?

«Noi approntiamo dei kit di montaggio composti da cassone ribaltabile con gru idraulica integrata, cosicché chi possiede un camion nuovo o usato acqui-

FUORI I NUMERI

Caratteristiche del veicolo di riferimento (Iveco 35 Daily con 3,5 tonnellate di tara)

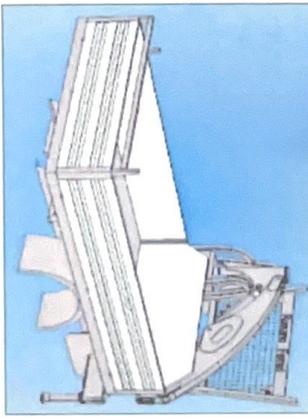
Iveco 35 Daily 3511 Fm		Gru da 2,1 t	
Tarso	mm 3.000	Portata massima	kg/m 796/250
Lunghezza massima	mm 5.720	Spazio orizzontale max	kg/m 300/60
Altezza da terra	mm 735	Altezza verticale max da terra	kg/m 300/718
Riparto tra i assi (veicoli)		Angolo di rotazione	180°
Lunghezza tra cassone	mm 3.350	Peso totale di cassone ribaltabile con gru	kg 850
Lunghezza tra cassone con gru	mm 2.000	Peso tara (senza gru e senza pontelli)	kg 750-800

conformemente alle nostre specifiche tecniche in seguito noi fattureremo l'importo dell'acquisto direttamente al cliente, che potrà così beneficiare di una sorta di "filiera corta". L'intervento è rapidissimo: il nostro kit si monta in 24 ore.

L'allestimento, dal canto suo, non dovrà immobilizzare capitolale e potrà avvantaggiarsi del fatto di non ingombrare il suo magazzino man mano che vendiamo i kit. Il riciclaggio al punto autorizzato per il montaggio. In più, avrà guadagnato un cliente a livello di assistenza perché le gru, con il loro, sono soggette a verifica di collaudo annuale. Questa nostra innovazione rivoluzionerà certamente il sistema tradizionale di distribuzione.

■ Vi rivolgerete soltanto agli utenti di veicoli nuovi?

«Assolutamente no. Secondo una recente ricerca da noi effettuata dal 2000 ad oggi sono stati venduti in Italia circa 70.000 Daily 35 con cassone ribaltabile e passo 3.000 mm, sprovvisti di gru. Per l'installazione di quest'ultima, infatti, sarebbero necessari 3.450 mm di passo, con aumento del peso, a scapito della portata, e dei costi, senza contare il maggior ingombro del veicolo che potrebbe trovarsi in difficoltà di manovra nei centri urbani. Noi offriamo, invece, la possibilità anche a chi ha già un veicolo cassonato di trasformare il proprio mezzo in ribaltabile con gru, utilizzando la medesima base e mantenendo gli stessi ingombri di prima: un bel vantaggio perché non è necessario cambiare il camion.



■ L'azienda emiliana sta predisponendo la rete degli allestitori partner (Officine Autorizzate Master) che installeranno il kit composto da gru e cassone

